

Личный фонд-2026

От статистики к тенденциям, от первых регистраций до сложных структур

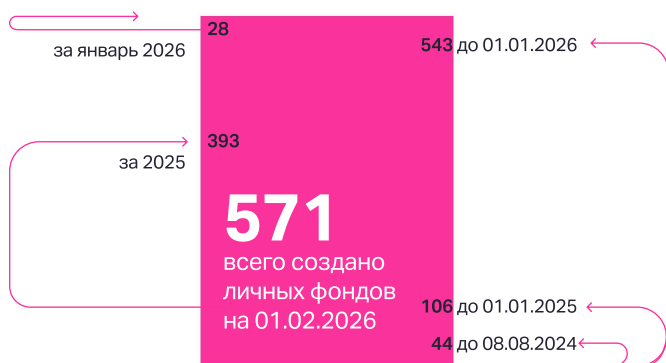
Еще полтора года назад личные фонды были единичными кейсами, а сегодня – это инструмент защиты капитала и наследственного планирования для сотен предпринимателей и их семей.

В настоящем материале мы делимся обзором текущего состояния института личных фондов в России: статистикой, ответами на частые вопросы и типовыми сценариями, для разрешения которых личные фонды могут быть использованы.

I. Рынок личных фондов: масштаб и география

Количественные показатели наглядно демонстрируют, как личные фонды за несколько лет перешли из редко используемой конструкции в широко востребованный инструмент структурирования активов.

Создание

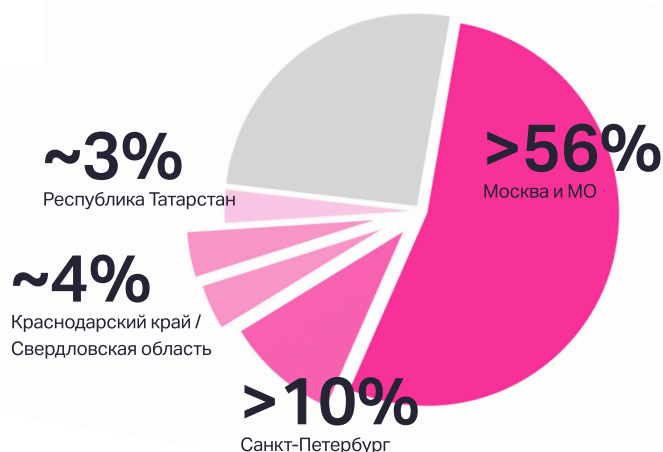


Изменение законодательства

10+

федеральных законов потребовали изменений для развития института личных фондов, ряд изменений ожидается и в 2026 году

Регионы-лидеры



Ликвидация

2

личных фонда ликвидировано: первый – ликвидация завершена, второй – принято судебное решение о ликвидации

II. Личные фонды: FAQ

Ответы на вопросы о личных фондах, которые наиболее часто звучат на практике – простым и понятным языком.

Можно ли внести в личный фонд совместное имущество супругов?

Закон прямо не исключает такую возможность, однако на практике возникает много споров. Имущество может быть внесено в личный фонд на основании нотариально удостоверенного согласия супруга на передачу нажитого в браке имущества. В таком случае в тексте согласия супруга рекомендуем отдельно отразить, что супруг понимает последствия передачи имущества в личный фонд, в том числе связанные с участием / не участием супруга в качестве выгодоприобретателя, распределением имущества при его ликвидации.

Однако в целях минимизации рисков наиболее оптимальный вариант: заключить с супругом брачный договор, которым вносимое в фонд имущество определяется как личное, это устраняет возможность обжалования супругом действий по внесению имущества в фонд, распределению имущества выгодоприобретателям или иным лицам, в том числе в случае ликвидации фонда.

Можно ли защитить имущество от кредиторов, передав его в личный фонд?

Личный фонд не предоставляет абсолютной гарантии защиты переданного в фонд имущества от требований кредиторов. В первые 3 года после создания (а в исключительных случаях – 5 лет) личный фонд отвечает по обязательствам своего учредителя в субсидиарном порядке (то есть после того, как у учредителя не останется собственного имущества).

По истечении этого срока фонд по общему правилу не несет ответственность по обязательствам учредителя, что служит защитой активов. Однако возможно обращение взыскания на отдельное имущество через оспаривание сделок по его передаче учредителем в личный фонд – срок по таким требованиям (как правило, 3 года) отсчитывается не с момента передачи имущества, но в день, когда кредитор узнает о такой сделке (что может произойти и по истечении 3-х лет после создания фонда).

Можно ли передать в личный фонд иностранные активы?

Законодательство не запрещает передачу в личный фонд иностранных активов. Однако мы не рекомендуем использовать российский фонд для структурирования зарубежного имущества с учетом текущего санкционного, антисанкционного и валютного регулирования. Для таких целей стоит рассмотреть схожие конструкции в иностранных юрисдикциях, например, фонды в ОАЭ.

Нужно ли получать согласие ФАС на создание личного фонда?

Согласие антимонопольного органа потребуется в случае передачи учредителем в личный фонд долей ООО или акций АО, если одновременно:

- Превышены экономические показатели совокупно у объекта экономической концентрации (ОЭК) – общества, доли / акции которого передаются, приобретателя и их групп лиц

(1) стоимость активов по последним балансам > 7 млрд ₽ или выручка за последний год > 10 млрд ₽ и

(2) стоимость активов лица-ОЭК и его группы лиц > 800 млн ₽.

Немаловажно, что для расчета показателей учитываются также группы лиц, которые аффилированы с приобретателем и лицом-ОЭК (владение > 50% / выполнение функций руководителя / родство и т. д.). Поэтому при структурировании холдинговых структур достижение показателей становится вполне реальным.

- Личный фонд приобретает более 1/3 долей ООО или 25% акций АО

Согласие ФАС получать не нужно, если учредитель и фонд входят в группу (например, руководителем фонда является родственник учредителя), но это случается крайне редко.

Нарушение грозит штрафом до 1 млн ₽, а также возникает риск оспаривания сделки антимонопольным органом, если будет доказано ограничение конкуренции.

Можно ли включить личный фонд в действующую корпоративную структуру и при этом сохранить влияние конечного бенефициара?

Личный фонд, являясь некоммерческой организацией, вправе заниматься любой деятельностью, не противоречащей уставным целям (которые, как правило, являются максимально общими), в том числе владеть долями ООО, акциями и иными ценными бумагами со всеми правами, предоставленными владельцу (голосовать на общем собрании, участвовать в распределении прибыли и др.). При этом внутри самого фонда может быть создана система органов с собственным механизмом «сдержек и противовесов».

Такая гибкость инструмента позволяет создавать сложные корпоративные структуры, например:

- несколько личных фондов с пересекающимся составом наблюдательных органов, направленных на структурирование партнерского бизнеса
- использование связки «личный фонд + ЗПИФ», обеспечивающей максимальную защиту и конфиденциальность актива вместе с налоговыми преимуществами от инвестиционной деятельности
- использование личных фондов в связке с корпоративным договором в качестве дополнительного уровня контроля за ключевыми активами

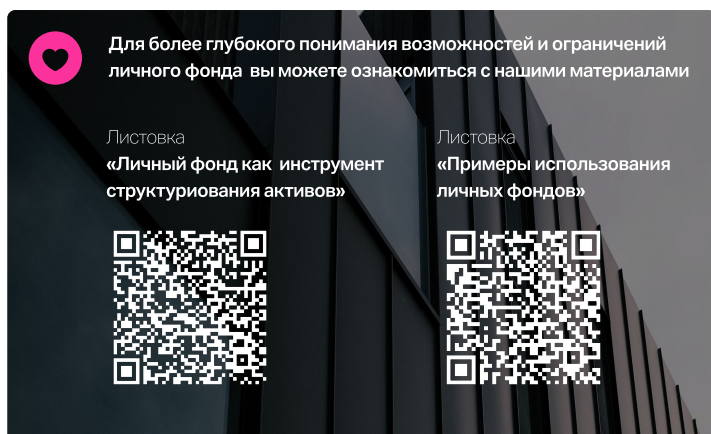
Что требуется для поддержания работы личного фонда после создания?

Формат управления фондом, а, соответственно, и уровень расходов на содержание зависят от состава переданных активов и конкретных задач, которые фонд призван решать. В отличие от тех же ПИФ, где требований и ограничений регулятора к порядку управления гораздо больше, личным фондам законодатель дает существенную свободу.

В минимальной конфигурации фонду достаточно единоличного исполнительного органа (руководителя), которым может быть любое лицо, кроме самого учредителя. При необходимости бухгалтерского и юридического сопровождения решать задачи могут как члены команды собственника, так и привлеченные консультанты в любом удобном формате.

Можно ли продать личный фонд или изменить учредителя личного фонда?

Продать личный фонд, как, например, долю участия в ООО или акции АО, невозможно, так как личный фонд является унитарной некоммерческой организацией, учредитель которой не получает каких-либо прав на имущество организации. Однако личный фонд имеет возможность распоряжаться принадлежащим ему имуществом в порядке, который установлен учредительными документами. Замена учредителя личного фонда или передача статуса учредителя также не допускается законом. Единственный способ перестать быть учредителем фонда при жизни – ликвидировать его.



Для более глубокого понимания возможностей и ограничений личного фонда вы можете ознакомиться с нашими материалами

Листовка «Личный фонд как инструмент структурирования активов»

Листовка «Примеры использования личных фондов»

III. Интерактивная часть

Предлагаем поучаствовать в небольшом интерактиве: короткий опрос позволит оценить, подходит ли личный фонд для решения ваших задач на примере конкретных сценариев. Вопросы направлены на выявление ключевых факторов и потенциальных ограничений, которые важно учитывать при принятии решения о создании личного фонда.

Опрос по QR-коду

Опрос по ссылке <https://forms.yandex.ru/cloud/699717ff49af47a67b4c7fc1>



Maxima Legal в Telegram

Получать оперативные комментарии юристов Maxima Legal, а также профессиональную оценку изменений законодательства, прецедентных кейсов и других значимых событий можно в telegram-канале «Maxima Legal Alert»



Подписаться на уведомления можно удобным для вас способом:

- Набрать в поисковой строке мессенджера telegram @mlalert
- Навести камеру устройства на QR-код

Юридическая компания MAXIMA LEGAL

Юридическую компанию Maxima Legal отличает обширная правовая экспертиза, а также опыт поддержки крупнейших частных и корпоративных клиентов по наиболее сложным направлениям: международное структурирование, налогообложение и финансы, интеллектуальная собственность и современные технологии, строительство и энергетика, управление частным капиталом, споры и сделки.

Согласно исследованию Право.ru, Maxima Legal – лидер рынка личных фондов по объему активов, переданных в личные фонды (>50 млрд ₽) и количеству зарегистрированных структур (>10).

- Основана в 2001 году
- Офисы в Санкт-Петербурге и Москве
- Уровень экспертизы юристов Maxima Legal ежегодно подтверждают наиболее авторитетные мировые и национальные рейтинговые агентства, среди которых The Legal 500, IFLR1000, Best Lawyers, Leaders League, Benchmark Litigation, «Право-300», Forbes Legal Ranking, проект «Лидеры рынка юридических услуг России» ИД «Коммерсантъ», «Рейтинг юристов и их компаний» от «Российской газеты», Wealth Navigator Legal Awards
- Профессиональная ответственность застрахована

Елизавета Шестакова

старший юрист, руководитель направления личных фондов

e.shestakova@maximalegal.ru

+7 999 043-71-11



Максима Лигал (ООО)

ОГРН 1089847079630
www.maximalegal.ru



Санкт-Петербург

191028, Литейный проспект, д. 26
office@maximalegal.ru
+7 812 454-22-14

Москва

125047, 4-й Лесной переулок, д. 4
officemsk@maximalegal.ru
+7 495 665-07-20